



- Demonstrationsprogrammet för elfordon
- 4,6 (3,6) MSEK i stöd, Energimyndigheten & Trafikverket
- Okt 2016 - juni 2018

GoMate: Diversifierad fordonspool för den förtätade staden

Upplägg, highlights, viktiga lärdomar

Åsa Aretun, forskningschef, VTI



Projektets upplägg

Testa vilken potential en **diversifierad elfordonspool** har på bilanvändning, bilinnehav, hållbar stadsutveckling, energi- och miljömål, affärsutveckling.

- Elbilar, rena & plug-in (Sunfleet)
- Elcyklar, ellådcyklar (Start-up, Cykelpoolen Sverige AB/Abloc)
- Kollektivtrafik, gång, cykel
- Två förtätningsområden i Jönköping
- Detaljerad funktionsstudie
- Enkätbaserad effektstudie
- Förstudie, planering, implementering, genomförande, konsekvenser för partners & intressenter.



Strandängen – liten demo



Munksjöstaden – stor demo

Vad finns det för speciellt intressant att lyfta fram?

Vad betyder mixen av tjänster?

- Idag 1 poolbil per 50 lägenheter, sällanresor, de som inte har bil.
- Elcykling 3 ggr i veckan, pendlingsresor (inklusive andra reseärenden), ersätter bil.

Kan mixen leda till att man på sikt minskar sitt bilinnehav?

Hur ser MAAS introduktionen ut?

- Olika operatörer med varsin digital plattform?
- Operatörer som utvidgar sin verksamhet med fler tjänster?
- Provisionsbaserade digitala operatörer?
- Start-ups (icke etablerade tjänster)?
- Cykeltjänster eller egna cyklar?

Hur ser det ut nu? Vad finns runt hörnet?

Lärdomar från planering av större demo

- Demo & utbyggnadspotential i förhållande till kapacitet & vilja hos aktörer (parkeringsutrymme, antal fordon mm)?

*Bygga mindre (bilverkstad)
eller bygga ut (plats för
nya tjänster)?*



Bilder från falco, <http://cykelboxen.se/cykeigarage>

Demo i förhållande till framtida affär?

Risker med låsning av affärsupplägg, -relationer och -modeller genom demonstration

- Smarta system & the internet of things...nja...restriktioner, kostnader/provision, kontrakt för att koppla samman API (applikationsprogrammeringsgränssnitt). *Egen utveckling, nya aktörer, dyrt*
- Spänningsfältet mellan demoupplägg för *generisk kunskap* och som steget före *kommersialisering*. Testa potentiell efterfrågan & betalningsvilja *eller* efterfrågan på önskad prismodell & kapacitet *lokalt i Jönköping? Vem vill göra och betala för vad?*
- Kapitalsvagheter, cykelindustri i jämförelse med bilindustri

Demonstrationer kan lära oss mycket om marknads- och samhällsvillkor för omställning av transportsystemet

**TACK för
uppmärksamheten!**

Åsa Aretun, VTI
www.VTI.se